

MASTERCLASS

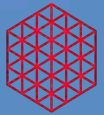
SALESKWADRAAT
CONSULTANCY & TRAINING

ACCOUNT MANAGEMENT EXCELLENCE®

Ontketen jouw potentieel meesterschap in Account Management! Ben jij klaar om een transformatie te ondergaan? Wil je niet alleen beter worden, maar uitblinken? Dan is de Masterclass Account Management Excellence® jouw ticket naar succes!

Stel je voor: workshops die je brein prikkelen, praktische inzichten die je direct kunt toepassen, en een netwerk van gelijkgestemde professionals die samen met jou de lat hoger leggen. Dit is geen gewone training; dit is een expeditie naar commerciële grootsheid.





Tijdens deze intensieve dag, gehost door SALESKWADRAAT, duiken we diep in de wereld van Account Management Excellence®.

Wat kun je verwachten in de masterclass

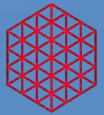
- **Creatieve groeistrategieën:** leer hoe je out-of-the-box denkt en werkende ideeën genereert om je commerciële doelen te bereiken.
- **De bouwstenen van succesvol accountmanagement:** ontdek de geheimen achter succesvol accountmanagement en hoe je deze kunt toepassen in jouw situatie.
- **Navigeren in een technologisch labirint:** de markt verandert voortdurend door technologie. Leer hoe je slimme keuzes maakt en je aanpast aan deze dynamische omgeving om je klanten blijvend van toegevoegde waarde te voorzien.
- **Samen leren, samen groeien:** in een inspirerende omgeving ontmoet je andere professionals. Samen delen we ervaringen, inspireren we elkaar en creëren we waardevolle inzichten.

Wat gaat deze masterclass jou brengen

De masterclass biedt u een schat aan kennis en vaardigheden:

- **Werkende methodes voor commerciële groei:** je hebt geleerd hoe je creatieve en effectieve methodieken ontwikkeld om de winstgevendheid en omzet te stimuleren.
- **Elementen van Account Management Excellence:** je weet na de masterclass welke dit zijn en je kunt de essentiële elementen toepassen, die bijdragen aan uitstekend accountmanagement.
- **Succes met complexe klanten:** je weet na de masterclass hoe je succesvol bent bij belangrijke klanten met complexe behoeften.
- **Succes boeken met Consultative Selling:** je weet nu hoe je oplossingen personaliseert, vertrouwen wint door waardevolle adviezen, nu weet je echt hoe je de behoefte en uitdagingen van de klanten naar voren haalt.
- **Samenwerking en dialogen over goed accountmanagement:** deelnemers leren niet alleen van de trainer, maar ook van elkaar. Samenwerking en uitwisseling van ervaringen staan centraal.





Kernonderdelen programma

- **Wat is Account Management Excellence:** in dit onderdeel verkennen we wat Account Management Excellence inhoudt en hoe je dit kunt bereiken.
- **Accountmanagement strategieën:** we bespreken verschillende commerciële strategieën en benaderingen voor effectief accountmanagement.
- **Het maken van de juiste keuzes in een complexere B2B markt:** met technologie die steeds meer invloed heeft op de benadering van de markt, is het belangrijk om de juiste keuzes te maken. We bespreken en oefenen hoe je hier het best mee om kunt gaan.
- **Consultative Selling:** consultative selling is een verkoopstrategie waarbij de nadruk ligt op het begrijpen en oplossen van de behoefte en problemen van de klanten.

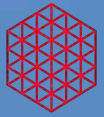
Waarom je deze masterclass niet mag missen

Ben je klaar om je vaardigheden naar een hoger niveau te tillen en je carrière een boost te geven? Dan is deze masterclass precies wat je nodig hebt! Hier zijn enkele redenen waarom je deze kans niet mag laten liggen:

- **Praktische vaardigheden:** deze masterclass biedt niet alleen theorie, maar ook hands-on oefeningen en praktijkvoorbeelden die je direct kunt toepassen in je werk.
- **Netwerkmogelijkheden:** ontmoet gelijkgestemde professionals en breid je netwerk uit. Dit is een geweldige kans om waardevolle contacten te leggen die je in de toekomst kunnen helpen.
- **Persoonlijke groei:** ontwikkel niet alleen je professionele vaardigheden, maar ook je persoonlijke competenties. Deze masterclass helpt je om zelfverzekerder en effectiever te worden in je rol.
- **Inspiratie en motivatie:** laat je inspireren door succesverhalen en innovatieve ideeën. Je verlaat de masterclass met hernieuwde energie en motivatie om je doelen te bereiken.

Mis deze unieke kans niet om te leren, te groeien en te excelleren. Schrijf je vandaag nog in en zet de volgende stap in je professionele ontwikkeling!





Locatie en verzorging

De masterclass vindt plaats in Kasteel Groeneveld, in Baarn, centraal gelegen in Nederland, biedt zeker een inspirerende omgeving en ook ruime parkeergelegenheid. Is het niet fantastisch dat SALESKWADRAAT alles tot in de puntjes verzorgt, zodat jij je volledig kunt concentreren op de masterclass en het meeste uit deze interessante en leuk dag kunt halen.

Wat vragen we van jou

Het enige wat we van jou vragen, is een ontspannen en positieve inzet. Meer niet!

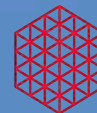
Wat je niet leert

Tijdens de masterclass leer je niet hoe je een standaard verkoopgesprek moet voeren met trucjes of de gebruikelijke rollenspelletjes. We bieden ook geen voorgedrukte boekjes aan of geprogrammeerde trucjes die hierop lijken. In plaats daarvan focussen we op praktische vaardigheden, echte voorbeelden uit de praktijk, inbreng van jullie en diepgaande kennis.

Algemene informatie over de masterclass

- **Duur:** de masterclass duurt 1 dag.
- **Inloop:** bij de inloop is er gelegenheid om koffie/ drankje te drinken, inloop vanaf 9:00 uur.
- **Programma:** het programma begint om 9:30 uur en duurt tot ongeveer 16:00 uur.
- **Datum:** de exacte datum kun je vinden in de bijgesloten informatie, of je kunt ernaar vragen.
- **Locatie:** de masterclass vindt plaats in Kasteel Groeneveld.
- **Investering:** de investering staat vermeld in bijgesloten informatie.
- **Aanvangsniveau:** ervaring in b2b, (key-) accountmanagement, HBO- werk en denkniveau.
- **Studiemateriaal:** er hoeft geen studiemateriaal te worden aangeschaft.
- **Materialen:** bij aanvang van de masterclass ontvang je een map met materialen.
- **Taal:** de masterclass wordt volledig in het Nederlands gegeven.
- **Verzorging:** inclusief uitgebreide dag- verzorging en goed verzorgde lunch.





Datum masterclass

Zie bijgesloten informatie of vraag hier vrijblijvend naar; info@saleskwadraat.nl We helpen je graag verder.

Voor wie is deze masterclass

Deze masterclass is specifiek bedoeld voor commerciële professionals in b2b-commercie en die al enkele jaren in het vak zitten. Het is niet nodig om ervaring te hebben met het maken van volledige plannen of complexe salesstrategieën en tactieken. Iedereen die zijn of haar commerciële vaardigheden wil aanscherpen, kan deelnemen aan deze masterclass.

Inschrijven en extra informatie

Als je enthousiast bent, kun je je direct inschrijven voor een gegarandeerde plek. Stuur een e-mail naar info@saleskwadraat.nl of bel 035-2085908 om te bevestigen dat je wilt deelnemen. Als je nog vragen hebt, kun je ook contact opnemen via dezelfde kanalen. Na inschrijving houden we je op de hoogte van het programma en aanvullende praktische informatie.

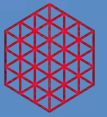
Ontketen jouw commerciële kracht met SALESKWADRAAT

Waarom kiezen klanten voor SALESKWADRAAT? Laat me je meenemen op een reis door de unieke aanpak:

- **Ervaring en expertise:** met meer dan 20 jaar ervaring begrijpt SALESKWADRAAT de fijne kneepjes van commerciële organisaties. We zijn gespecialiseerd in modern (Key-) accountmanagement en kennen de ontwikkelpunten als geen ander.
- **Maatwerktrajecten:** geen one-size-fits-all bij SALESKWADRAAT. We bieden uitsluitend maatwerktrajecten aan, perfect afgestemd op de specifieke behoeften van elke klant. Dat maakt ons uniek én effectief.
- **Brede dienstverlening:** van accountmanagement trainingen, salesstrategieën tot procesoptimalisatie, time- management en field coaching: SALESKWADRAAT heeft een breed scala aan maatwerktrainingen en diensten om organisaties te laten groeien.
- **Kennisdeling en coaching:** onze benadering van kennisoverdracht is niet alleen uniek, maar ook inspirerend. Interactieve workshops, leuke werkvormen en positieve coaching voor team of individu, zorgen ervoor dat klanten niet alleen resultaten behalen, maar blijven leren en groeien.



“Ontdek de geheimen van commercieel succes en til je vaardigheden naar een hoger niveau met onze exclusieve masterclass.”



Wat klanten zeggen over de masterclasses

Een andere kijk op sales, echt een aanrader

Eindelijk iemand voor de groep, die kundig is in het accountmanagement

Echt een interessante dag, heb hier dagelijks wat aan, dank daarvoor

Heel interactief en leuke dialogen met andere deelnemers

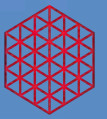
Vooral de actieve workshop met het 9 stappen accountmanagement model vond ik echt goed en geeft veel praktische inzichten

Het programma zet je echt aan het denken, vele inzichten en bruikbare tips

Dacht dat het niets voor mij was, maar blij dat ik ben gegaan, aanrader

Geweldig programma en zeer goed verzorgd





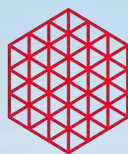
SALESKWADRAAT
CONSULTANCY & TRAINING

Locatie masterclasses:
kasteel Groeneveld
Groeneveld 2, 3744 ML BAARN





“Leer de kunst van commercieel meesterschap en transformeer je carrière met onze exclusieve masterclass.”



SALESKWADRAAT
CONSULTANCY & TRAINING

SALESKWADRAAT BV Deltazijde 14m 1261 ZM Blaricum
035 - 20 85 908 www.saleskwadraat.nl info@saleskwadraat.nl

